



О Б Щ И Н А С Т А Р А З А Г О Р А

ПРОТОКОЛ № 5

Днес, 01.03.2016 г. в 9:00 часа в сградата на Община Стара Загора, се проведе закрито заседание на комисията, назначена със Заповед № 10-00-2626/08.12.2015 г. на Заместник-кмета на Община Стара Загора, оправомощен съгласно Заповед № 10-00-2616/07.12.2015 г. на Кмета на Община Стара Загора за разглеждане, оценка и класиране на офертите на участниците в процедурата за възлагане на обществена поръчка чрез открита процедура по реда на ЗОП с предмет: **„Строително-монтажни работи /изграждане, ремонт, реконструкция, поддръжка или възстановяване/ на тротоарни настилки на територията на Община Стара Загора“**. Комисията заседава в състав:

ПРЕДСЕДАТЕЛ: инж. Янчо Калоянов – Заместник-кмет „Строителство, архитектура и градоустройство“

ЧЛЕНОВЕ:

1. инж. Веска Узунова – Директор Дирекция „Строителство и инвестиции“
2. инж. Добромир Дерменджиев – Ръководител звено „Инвеститорски контрол“
3. Мария Боянова – началник отдел „Обществени поръчки“
4. инж. Йовка Минкова – младши специалист инвеститор в звено „Инвеститорски контрол“
5. Ирена Дончева – главен експерт „Обществени поръчки“
6. Николай Митов – външен експерт

Участниците „Девня Трейд“ ООД, гр. Варна, „Пътно поддържане - Сливен“ ЕООД, гр. Сливен, „ПСТ Груп“ ЕАД, гр. София, „Щрабаг“ ЕАД, гр. София и ДЗЗД „Пи Ес“, гр. Стара Загора са представили писмените обосновки в указания от комисията срок.

Комисията разгледа представената от участника „Девня Трейд“ ООД, гр. Варна писмена обосновка и констатира:

Участникът е посочил като изключително благоприятно условие факта, че дружеството разполага с цялостен персонал от 185 човека, от който изпълнителски - 142 човека. Като доказателство е приложено удостоверение за актуални данни.

Посочено е, че дружеството разполага със собствена механизация и оборудване, което ще използва за изпълнение на обекта. Като доказателство за това са приложени документи за собственост на механизацията, която била предвидена в приложените анализни цени на позициите, които обоснова. Използваната техника била технически нова, с висока производителност и ниски експлоатационни разходи за изпълнение на възлаганите обеми работа, което водило до намаляване на времето за

извършване на даден вид дейност и единичната разходна норма, заложенa в представените анализи, следователно и съответната цена.

При изготвянето на офертата, в плик № 2 «Предложение за изпълнение на поръчката», Приложение «Списък на материалите» подробно били описани материалите, които ще бъдат вложени в обекта, като към обосновката за цена спадал единствено като материал - пясък. Този материал е предвидено да се закупува от фирма «Инермат» АД, гр. Стара Загора който бил дългогодишен, доказал се партньор на Дружеството.

Друг важен фактор бил намаляването на цените на горивата на българския пазар през последните месеци и политиката на Дружеството, закупуването и доставянето на горивни и смазочни материали да се извършва директно от регионални доставчици, както и доставянето им до местоположението на конкретния обект, което водило до намаляване на предложените цени. Като доказателство за това обстоятелство е приложен Договор за покупко-продажба на горива

Единичните цени за посочените за обосноваване от Възложителя видове работи били изготвени, съгласно фирмената политика на ценообразуване на база заснемане на работните процеси, отчитайки конкретните условия на работа, както и дългогодишният опит на Дружеството в изпълнението на такъв вид дейности.

Участникът счита, че заложените показатели на ценообразуване, а именно:

- часова ставка - съобразена с минимално - осигурителния праг за съответната професия и формирана на база усреднена според специалностите, предвидени за изпълнение на обекта, предмет на обществената поръчка.

- допълнителни разходи върху материали - 8 % - покриват напълно необходимите разходи за доставката материали.

- допълнителни разходи върху труда - 90 % - покриват напълно необходимите средства за осигуровки, работно облекло и др. на работниците и служителите на фирмата.

- допълнителни разходи върху механизацията - 30 % - при съставяне на утвърдените фирмени машиносмени на механизацията били заложените необходимите разходи за поддръжка и ремонт и не е необходимо допълнително оскъпяване на единичните цени за механизацията.

- печалба - 8% - били взели предвид две много важни обстоятелства: икономическата криза, в която се намира страната ни и обстоятелството, че в резултат на реформите, които текат в държавата ни през последните пет години работата в строителния сектор се сви многократно, в резултат на което частни инвеститори на практика липсват и на пазара оперират предимно обществени възложители. Предвид всичко това, към момента разполагал със свободни хора, за които трябва да осигурим работа и, че с изпълнението на този проект не целил толкова печалба, а по-скоро ангажиране и запазване на създадения от нас екип, офиси и други.

Фирма „Девня Трейд“ ООД имала утвърдени Изпълнителския персонал бил квалифициран и с дългогодишен опит в изпълнение на подобни обекти. и приети фирмени цени на машиносмени при съставянето на които били отчетени, основни технически характеристики на машините, разходи за обслужване на всяка една машина, разходи за гориво - смазочни материали и ел. енергия, разходи за

амортизационни отчисления, разходи за среден ремонт и текущо поддържане, разходи за монтаж и демонтаж, транспортни разходи, разходи за издръжка в извънработно време, допълнителни разходи.

Предвид представената писмена обосновка комисията приема, че е налице изключително благоприятно условие за участника по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващо се в това, че дружеството разполага със собствена механизация и оборудване, което ще използва за изпълнение на поръчката, както и че използваната техника била технически нова, с висока производителност и ниски експлоатационни, което водило до намаляване на времето за извършване на даден вид дейност и единичната разходна норма, заложенa в представените анализи, следователно и съответната цена.

Предвид представената писмена обосновка комисията приема, че е налице изключително благоприятно условие за участника по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващо се в намаляването на цените на горивата на българския пазар през последните месеци и, че закупуването и доставянето на горивни и смазочни материали се извършва директно от регионални доставчици до местоположението на конкретния обект, което води до намаляване на предложените цени.

Предвид представената писмена обосновка комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се по-ниския процент печалба предвиден от участника, като показател за ценообразуване.

Предвид гореизложеното комисията приема, че по отношение на участника са налице обективни обстоятелства по смисъла на чл. 70, ал.2, т.3 и т.4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложените цени за:

1. Почистване и подравняване основата за тротоарна настилка
2. Доставка и полагане на дренаращ пясъчен слой, вкл.уплътняване на пластове до 10 см
3. Превоз на земни маси до 20 км.
4. Превоз на строителни отпадъци на 20 км.
5. Рязане на асфалтова настилка с фугорезачка.
6. Почистване и сортиране на демонтирани стари плочки.

Комисията разгледа представената от участника „Пътно поддържане - Сливен“ ЕООД, гр. Сливен писмена обосновка и констатира:

Участникът се позовава на изключително благоприятни условия и икономичност при изпълнението на обществената поръчка.

Относно предложената цена за „Машинен изкоп в земни почви и натоварване на транспорт“ участникът е представил анализ на предложената цена. Предвиденият за работа багер трябвало да направи за една машиносмяна 312,3 м³ земни почви и да ги натовари на транспорт за извозването има от обекта. Посочва се, че фирмата разполага със собствена

техника – багер с производителност 500 м³ за една машиносмяна, която производителност била по-висока от заложената. Посочено е, че за доказване обективността на предложената цена може да се ползват и актуалните към момента на подаване на офертата пазарни цени на консултантска агенция „Стройексперт- Сек.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в използването на багер с по-голяма производителност, което води до намаляване на предложените цени и приема представената от участника писмена обосновка за начина на образуване на предложената цена за „Машинен изкоп в земни почви и натоварване на транспорт“.

Относно предложената цена за „Ръчен изкоп в земни почви и натоварване на транспорт“:

Участникът е представил анализ на предложената цена. Посочено е, че дружеството разполага с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време, като по този начин се съхранявала работната ръка с усвоени и развити навици и умения за извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на ръчния изкоп, като именно в тази производителност се състояла икономичността и по-благоприятното положение на участника спрямо другите участници. Приложени са констативен акт № 2 за установяване извършването и заплащането на натурални видове СМР.

Предвид представената писмена обосновка по горе и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполага с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двоя страна води до намаляване на предложените цени и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Ръчен изкоп в земни почви и натоварване на транспорт“..

Относно предложената цена за „Разбиване на бетон и натоварване на транспорт“:

Участникът е представил анализ на предложената цена. Посочено е, че дружеството разполага с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време, като по този начин се съхранявала работната ръка с усвоени и развити навици и умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на този вид, като именно в тази производителност се състояла икономичността и по-благоприятното положение на участника спрямо другите участници. Предвидено било, че един багер-чук с оператор с голям опит и умения може да разбие и нетовари за една машиносмяна 167 м³ бетон. За доказване

обективния характер на това обстоятелство е приложен е договор за обществена поръчка и ценова оферта с цена значително по-ниска от офериранията в настоящата обществена поръчка.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполага с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двете страни води до намаляване на предложената цена и приема представената от участника писмена обосновка за начина на образуване на предложената цена за „Разбиване на бетон и натоварване на транспорт“..

Относно предложената цена за „Битумен разлив за връзка“:

Участникът е представил анализ на предложената цена. Посочено е, че са налице изключително благоприятни условия и икономичност при изпълнението на поръчката. Нормата предвидена в СЕК варира от 0,3 до 0,7 кг. В офертата заложената норма била 0,52 кг. от което било видно, че е с един среден показател от актуалните цени в момента. Заложена била единична цена за материала - битумна емулсия 50/70 в размер на 0,80 лв. за килограм Дружеството доставяло битум от "ЛУКОЙЛ Нефтохим Бургас" АД. Приложена е справка от сайта на дружеството производител на битум 50/70, от който било видно, че цената на материала, заложен в офертата надхвърляла два пъти пазарната цена от производител към момента на подаване на офертата. Към настоящия момент „Пътно поддържане-Сливен"ЕООД разполагало с наличен на склад битум 50/70 от 172,740 тона и предвиждало същият да не бъде използван за други обекти, а да бъде вляган в настоящата поръчка. Този наличен битум, закупен на тези цени поставял в по-благоприятно положение дружеството в сравнение с другите, които според участника са калкулирали в офертата си предполагаеми по-високи бъдещи цени.

Предвид представената писмена обосновка комисията приема, че е налице изключително благоприятно условие при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващо се в това, че дружеството разполагало с наличен на склад битум 50/70 от 172,740 тона и предвиждало същият да не бъде използван за други обекти, за да бъде вляган в настоящата поръчка, като по този начин не очаква вдигане на цената.

Предвид анализа на единичната цена комисията приема, че е налице и икономичност при изпълнението на поръчката.

Предвид представената писмена обосновка комисията приема, че са налице изключително благоприятно условие при изпълнението на поръчката и икономичност по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т.4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Битумен разлив за връзка“.

Относно предложената цена за „Корегиране /повдигане или сваляне/ на решетки и шахти при настилки от плочи“:

Направен е анализ на предложената цена.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на повдигане или сваляне на решетки и шахти при настилки от плочи. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът. Приложен е Протокол № 17 за установяване извършването и заплащането на натурални видове СМР от който било видно, че участникът е изпълнявал аналогично СМР на цена много по-ниска от офериранията в настоящата процедура.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двете страни води до намаляване на предложената цена за този вид работа и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Корегиране /повдигане или сваляне/ на решетки и шахти при настилки от плочи“.

Относно предложената цена за Корегиране /повдигане или сваляне/ на пожарни кранове при настилки от плочи:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на корегирание /повдигане или сваляне/ на пожарни кранове при настилки от плочи. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът. Приложен е Протокол № 17 за установяване извършването и заплащането на натурални видове СМР от който било видно, че участникът е изпълнявал аналогично СМР на цена по-ниска от офериранията в настоящата процедура.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двете страни води до намаляване на предложената цена за този вид работа и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Корегиране /повдигане или сваляне/ на пожарни кранове при настилки от плочи“..

Относно предложената цена за Корегиране /повдигане или сваляне/ на уличен отток при

асфалтови настилки:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на корегирание /повдигане или сваляне/ на уличен отток при асфалтови настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът. Приложен е Протокол № 17 за установяване извършването и заплащането на натурални видове СМР от който било видно, че участникът е изпълнявал аналогично СМР на цена по-ниска от офериранията в настоящата процедура.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двоя страна води до намаляване на предложената цена за този вид работа и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за Корегирание /повдигане или сваляне/ на уличен отток при асфалтови настилки.

Относно предложената цена за „Корегирание /повдигане или сваляне/ на уличен отток при паважни настилки“:

Направен е анализ на предложената цена. Посочено е, че предложената цена е близка до пазарната, като дружеството е заложило на разумна и реалистична икономичност при формирането и.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на корегирание /повдигане или сваляне/ на уличен отток при паважни настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът. Приложен е Протокол № 17 за установяване извършването и заплащането на натурални видове СМР от който било видно, че участникът е изпълнявал аналогично СМР на цена почти идентична на офериранията в настоящата процедура.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двоя страна води до намаляване на предложената цена за

този вид работа и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Корегиране /повдигане или сваляне/ на уличен отток при паважни настилки“..

Относно предложената цена за „Почистване и сортиране на демонтирани стари плочки“:

Направен е анализ на предложената цена. Посочено е, че при формиране на цената дружеството е заложило на разумна и реалистична икономичност.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двете страни води до намаляване на предложената цена за този вид работа и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Почистване и сортиране на демонтирани стари плочки“..

Относно предложената цена за „Пренареждане на съществуваща тротоарна настилка“:

Направен е анализ на предложената цена.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на пренареждане на съществуваща тротоарна настилка. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът. Приложен е договор от който било видно, че участникът е изпълнявал аналогично СМР на цена по ниска от ферираната в настоящата процедура.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двете страни води до намаляване на предложената цена за този вид работа и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Пренареждане на съществуваща тротоарна настилка“..

Относно предложената цена за „Бетонови плочи 40/40 – сиви с дебелина 40 мм“:

Направена е калкулация на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието както на изключително благоприятни условия за участника, така и на икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

В случая изключително благоприятни условия се явявали доставната цена на основните материали. Приложен е договор за доставка на бетонови изделия.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на полагане на тротоарни настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двоя страна води до намаляване на предложената цена за този вид работа.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали.

Предвид представената писмена обосновка и калкулацията на цената комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т. 4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Бетонови плочи 40/40 – сиви с дебелина 40 мм“.

Относно предложената цена за „Бетонови плочи – „бехатон”, сиви с дебелина 60 мм“:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието както на изключително благоприятни условия за участника, така и на икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

В случая изключително благоприятни условия се явявали доставната цена на основните материали. Приложен е договор за доставка на бетонови изделия.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на полагане на тротоарни настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително

голяма производителност, което от своя страна води до намаляване на предложената цена за този вид работа.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали.

Предвид представената писмена обосновка и калкулацията на цената комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т. 4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Бетонови плочи – „бехатон”, сиви с дебелина 60 мм“.

Относно предложената цена за „Бетонови плочи – „бехатон”, сиви с дебелина 80 мм“:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието както на изключително благоприятни условия за участника, така и на икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

В случая изключително благоприятни условия се явявали доставната цена на основните материали. Приложен е договор за доставка на бетонови изделия.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на полагане на тротоарни настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от своя страна води до намаляване на предложената цена за този вид работа.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали.

Предвид представената писмена обосновка и калкулацията на цената комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т. 4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Бетонови плочи – „бехатон”, сиви с дебелина 80 мм“.

Относно предложената цена за „Решетъчни тела за паркинг, сиви с дебелина 80 мм“:

Направена е калкулация на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието както на изключително благоприятни условия за участника, така и на икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

В случая изключително благоприятни условия се явявали доставната цена на основните материали. Приложен е договор за доставка на бетонови изделия.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на полагане на тротоарни настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на едничната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от своя страна води до намаляване на предложената цена за този вид работа.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали.

Предвид представената писмена обосновка и калкулацията на цената комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т. 4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Решетъчни тела за паркинг, сиви с дебелина 80 мм“.

Относно предложената цена за „Бетонови плочи 40/40 – цветни с дебелина 40 мм“:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието както на изключително благоприятни условия за участника, така и на икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

В случая изключително благоприятни условия се явявали доставната цена на основните материали. Приложен е договор за доставка на бетонови изделия.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на полагане на тротоарни настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двоя страна води до намаляване на предложената цена за този вид работа.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали.

Предвид представената писмена обосновка и калкулацията на цената комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т. 4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Бетонни плочи 40/40 – цветни с дебелина 40 мм“.

Относно предложената цена за „Бетонни плочи – „бехатон“, цветни с дебелина 60 мм“:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието както на изключително благоприятни условия за участника, така и на икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

В случая изключително благоприятни условия се явявали доставната цена на основните материали. Приложен е договор за доставка на бетонни изделия.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на полагане на тротоарни настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двоя страна води до намаляване на предложената цена за този вид работа.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали.

Предвид представената писмена обосновка и калкулацията на цената комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т. 4

от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Бетонни плочи – „бехатон”, цветни с дебелина 60 мм“.

Относно предложената цена за „Бетонни плочи – „бехатон”, цветни с дебелина 80 мм“:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието както на изключително благоприятни условия за участника, така и на икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

В случая изключително благоприятни условия се явявали доставната цена на основните материали. Приложен е договор за доставка на бетонни изделия.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на полагане на тротоарни настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двете страни води до намаляване на предложената цена за този вид работа.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали.

Предвид представената писмена обосновка и калкулацията на цената комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т. 4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Бетонни плочи – „бехатон”, цветни с дебелина 80 мм“.

Относно предложената цена за „Жълти тактилни плочки с размери 30/30/4“:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието както на изключително благоприятни условия за участника, така и на икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

В случая изключително благоприятни условия се явявали доставната цена на основните материали. Приложен е договор за доставка на бетонни изделия.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на полагане на тротоарни

настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двоя страна води до намаляване на предложената цена за този вид работа.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали.

Предвид представената писмена обосновка и калкулацията на цената комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т. 4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Жълти тактилни плочки с размери 30/30/4“.

Относно предложената цена за „Доставка и монтаж на бордюри улични с размер 15/25“:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието както на изключително благоприятни условия за участника, така и на икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

В случая изключително благоприятни условия се явявали доставната цена на основните материали. Приложен е договор за доставка на бетонови изделия.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на полагане на тротоарни настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът.

Посочено е, че предложената от участника цена е близка до пазарната посочена в справочник за цените в строителството.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двоя страна води до намаляване на предложената цена за този вид работа.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали.

Предвид представената писмена обосновка и калкулацията на цената комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т. 4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Доставка и монтаж на бордюри улични с размер 15/25“.

Относно предложената цена за „Доставка и монтаж на бетонни пътни ивици с размер 50/25/10“:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието както на изключително благоприятни условия за участника, така и на икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

В случая изключително благоприятни условия се явявали доставната цена на основните материали. Приложен е договор за доставка на бетонови изделия.

Дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време. По този начин се съхранявали работна ръка с усвоени и развити навици, умения и висок професионализъм при извършване на този вид работа. В резултат на това се постигала изключително голяма производителност в извършването на полагане на тротоарни настилки. Именно в тази висока производителност на личния състав се състояла както икономичността, така и по-благоприятното положение, в което се намирал участникът.

Предвид представената писмена обосновка и анализа на единичната цена комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че дружеството разполагало с личен състав за изпълнение на този вид СМР от много дълъг период от време и в резултат на това се постигала изключително голяма производителност, което от двоя страна води до намаляване на предложената цена за този вид работа.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали.

Предвид представената писмена обосновка и калкулацията на цената комисията приема, че е налице икономичност при изпълнението на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 и т. 4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Доставка и монтаж на бетонни пътни ивици с размер 50/25/10“.

Относно предложената цена за „Изработка на антипаркинг колче по техн.спецификация“:

Направен е анализ на предложената цена. Дружеството се позовава на наличието на изключително благоприятни условия за участника и икономичност. В случая изключително

благоприятни условия се явявала доставната цена на основните материали. Приложена е оферта за доставка за доставка на антипаркинг колче.

Комисията приема, че са налице изключително благоприятни условия за изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващи се в ниската доставна цена на основните материали икономичност при изпълнение на поръчката по смисъла на чл. 70, ал. 2, т.4 от ЗОП предвид представения анализ на единичната цена и приема представената от участника писмена обосновка за предложената цена за „Изработка на антипаркинг колче по техн.спецификация“.

Комисията разгледа представената от „ПСТ Груп“ ЕАД, гр. София писмена обосновка и констатира:

Участникът е посочил, че предложените от него единични цени се обосновават на обективни обстоятелства, свързани със следните фактори: наличие на изключително благоприятни условия за участника и икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

При формиране на предложената от оферта, участника се базирал на следните обективни обстоятелства:

Оптимизация на преките разходи:

При формиране на единичните цени, предложени в офертата на дружеството били отчетени всички присъщи преки разходи за качествено и изпълнение на видовете дейности. Преките разходи били оптимизирани чрез използването на опита на инженерно - техническия и изпълнителски персонал на фирмата, както и наличната механизация и добрите търговски отношения с фирми-доставчици и производители. Офертната цена била образувана съобразно фирмените норми за разход на материали, механизация и труд.

От друга страна разходите, необходими за надлежно изпълнение на поръчката, били разделени на три основни групи: Преки разходи по проекта, свързани с изплащане на възнагражденията на предложените персонал, материали, механизация и СМР; Непреки разходи, формирани от допълнително съпътстващите работния процес фиксирани разходи, определени в съответствие с вътрешнофирмена методика за ценообразуване; Административно-управленски разходи по издръжката на дружеството. Планираните разходи на дружеството, свързани с изплащане на възнаграждения, били в съответствие с действащото трудово и осигурително законодателство на Република България и във всички случаи били съобразени с минималната часова ставка на специалистите в икономическия отрасъл, в който осъществява дейност дружеството, и който е приложим към предмета на поръчката.

Техническа обезпеченост,

Дружеството разполагало със собствена механизация за изпълнение на всички видове строителни работи в това число инженерна, автомобилна и пътна техника и механизация. Операторите на съоръженията били доказани професионалисти в областта си.

Голяма част от собствената механизация била сравнително нова и с висока степен на

производителност, което от своя страна значително намалявало риска от текущи повреди и ремонтни дейности, което обуславяло минимални разходи за поддръжката и експлоатацията на техниката. Горепосоченото давало възможност на участника да изпълни основните видове съпътстващи дейности със свой собствен ресурс, без да е налице необходимост от наемане на техника, при това на цени близки до себестойността им с процент на печалба, приложен еднократно при тях, а не и върху плащания към наемодатели.

Трайни търговски отношения:

Дружеството имало изградени трайни търговски отношения с редица доставчици на материали и услуги, с които били договорени изключително добри условия. Трайните търговски отношения водели до осезателно намаляване на преките разходи, участващи в ценообразуването и били възможност за икономично изпълнение на поръчката.

От друга страна изградените партньорски взаимоотношения водели до по-бърза работа и чувствително намаляване на времето за доставка на материали, механизация, помощни средства и изпълнение на работите предмет на поръчката, което представлявало предпоставка за икономичност при изпълнение на обществената поръчка.

Производство на пътни знаци и антипаркинг елементи

Дружеството било доказан производител на пътни знаци, табели и антипаркинг елементи, отговарящи на всички изисквания на Техническата спецификация. Това обстоятелство давало възможност при формиране на ценовата оферта за изработка на антипаркинг колчета да се заложи по - ниска цена в сравнение с тези на други участници в поръчката.

Печалба

В представената ценова оферта бил заложен нормален процент на печалба - 8%, която била съобразена с пазарните цени в бранша.

В предложената цена били калкулирани всички рискове, които Възложителят, с Договора, е прехвърлил на потенциалния участник. Тези рискове били оценени от дружеството през призмата на опита, който имало при изпълнението на множество инфраструктурни обекти в страната.

Приложени са анализи на единичните цени.

Предвид представената писмена обосновка, както и представените анализи на единичните цени, комисията приема, че е налице икономичност при изпълнение на обществената поръчка за участника по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че:

- Участника разполага със собствената механизация, която била сравнително нова и с висока степен на производителност, което от своя страна намалява риска от текущи повреди и ремонтни дейности и обуславя минимални разходи за поддръжката и експлоатацията на техниката., което според комисията води до икономичност при изпълнение на поръчката.

- Дружеството има изградени трайни търговски отношения с редица доставчици на материали и услуги, с които били договорени изключително добри условия, което води до намаляване на преките разходи, участващи в ценообразуването, което според комисията води до икономичност при изпълнение на поръчката.

- Дружеството е производител на пътни знаци, табели и антипаркинг елементи, което му дава възможност при формиране на ценовата оферта за изработка на антипаркинг колчета да заложи по - ниска цена в сравнение с тези на други участници в поръчката, което според комисията води до икономичност при изпълнение на поръчката.

- Заложения процент на печалба, което според комисията води до икономичност при изпълнение на поръчката.

Предвид представената писмена обосновка комисията приема, че е налице и изключително благоприятно условие за участника по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП, изразяващо се в следното:

- Дружеството е производител на пътни знаци, табели и антипаркинг елементи, което му дава възможност при формиране на ценовата оферта за изработка на антипаркинг колчета да заложи по - ниска цена в сравнение с тези на други участници в поръчката, което според комисията освен, че води до икономичност при изпълнение на поръчката, може да се възприеме и като изключително благоприятно условие по отношение на него.

Предвид гореизложеното комисията приема, че по отношение на участника са налице обективни обстоятелства по смисъла на чл. 70, ал.2, т.3 и т.4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за начина на образуване на предложените от него цени за:

Демонтаж на тротоарни настилки и натоварване на транспорт, Демонтаж бордюри и натоварване на транспорт, Почистване и подравняване основата за тротоарна настилка, Доставка и полагане на дрениращ пясъчен слой, вкл.уплътняване на пластове до 10 см., Доставка и полагане на подосновен пласт от заклинен трошен камък /трошенокаменна настилка/, Машинен изкоп в земни почви и натоварване на транспорт, Превоз на земни маси до 20 км, Превоз на строителни отпадъци на 20 км/, Разбиване на бетон и натоварване на транспорт, Рязане на асфалтова настилка с фугорезачка, Разваляне на асфалтова настилка и направа на асфалтови кръпки, вкл.битумен грунд, Битумен разлив за връзка, Корегирание /повдигане или сваляне/ на решетки и шахти при настилки от плочи, Корегирание /повдигане или сваляне/ на пожарни кранове при настилки от плочи, Корегирание /повдигане или сваляне/ на уличен отток при паважни настилки, Почистване и сортиране на демонтирани стари плочки, Пренареждане на съществуваща тротоарна настилка, Изработка на антипаркинг колче по техн.спецификация.

Комисията разгледа представената от „Щрабаг“ ЕАД, писмена обосновка и констатира:

Участникът е посочил, **че по отношение на него** са налице обстоятелства, свързани с **икономичност при изпълнение** на обществената поръчка.

Анализите сами по себе си представлявали математически и числов способ за образуването на цената и видно и от решение №1570/12.02.2015г. по адм.д.530/2015г. на Върховния административен съд (ВАС), същите били достатъчни за обосноваване на твърденията за икономичност на цената, с повече от 20% по-ниска от средната цена на останалите предложения, но били налице и редица други обстоятелства, които гарантирали икономичност при изпълнение на обществената поръчка от „Щрабаг“ ЕАД по отношение на анализните показатели като елемент на единичните цени на отделните видове СМР, както следва:

1. Часова ставка - 3,50лв/чч:

Направен е обстоен анализ на нормативната база в тази посока – ЗОП, Закона за бюджета на държавното обществено осигуряване, Кодекса на труда, Постановление № 419 на МС от 17.12.2014г. въз основа на който участника сочи, че предложената от него часова ставка от 3,50лв/час напълно съответна на действащите нормативни разпоредби и не е под стойността минималната единична цена. В размера на часовата ставка била включена само основната заплата. Всички доплащания на работници, разходи за издръжка, вноски за осигуряване и др. под. били включени към цената на СМР като допълнителни разходи върху труда.

Предметът на поръчката по изграждане, ремонт, реконструкция, поддръжка или възстановяване на тротоарни настилки не изисквал преобладаващо висококвалифициран труд. Съответно дейности, който не изисквали непрекъснато участие на висококвалифицирани работници, участника предвиждал да се изпълняват от нискоквалифицирани работници с опит в изпълнението на подобни операции. По този начин за формиране на средната часова ставка бил калкулирал съотношение между квалифициран и неквалифициран персонал в размер 30:70, което водило до икономичност на предложението им по този елемент на всяка една от единичните цени.

2. Допълнителни разходи върху труда - 90%

Доколкото за този анализен показател нямало нормативни изисквания по отношение на минимален или максимален размер, вземайки предвид действащата нормативна база и стриктно спазвайки законовите разпоредби, участника счита че допълнителните разходи върху труда в размер на 90% са икономически оптимален и напълно реален стандартен размер за качествена услуга.

При определяне процента за допълнителните разходи върху труда дружеството се е водило и от разбирането, че стойност под 90% е предпоставка за прикриване на действителното заплащане на труда в нарушение на трудовото законодателство, както и създавало основание за съмнение в качеството на ръководния инженеро-технически персонал и управленския подход.

В допълнение се сочи, че при изпълнение на предмета на обществената поръчка ще се използват работници от екипа на участника в гр. Стара Загора. Това от своя страна било предпоставка за избягване на разходите за командировка и транспорт на работниците, което било доказателство за икономичност на предложението на участника по този елемент на всяка една от единичните цени.

.3.Допълнителни разходи върху механизацията - 40%.

В предложеният от участника процент на допълнителни разходи върху механизацията най-голям дял заемали разходите за консумативи, като например качествени масла, оригинални части, гарантиращи по-дълъг живот на техниката, както и значително редуциращи риска от отказ или спиране на работа, течове, аварийни ситуации, прекалено високи нива на шум и др. Предвид това, че част от дейностите, предмет на поръчката, ще се извършват механизирани, предложеният от дружеството подход бил важно условие за качествено и икономично изпълнение на всички видове СМР.

За СМР, които ще бъдат изпълнявани механизирани, щяла да се използва собствена техника и механизация, позиционирана в Стара Загора. Това от своя страна било напълно обективна предпоставка за икономичност, тъй като значително намалявала допълнителните разходи върху механизацията, свързани с наемане или превоз на техника до обекта.

На следващо място се сочи и че обстоятелство за икономичност по отношение на допълнителните разходи върху механизацията бил и факта, че механизацията на дружеството била сравнително нова, поради което разходите за поддръжка и ремонт били сведени до минимум.

4.Доставно-складови разходи -6%.

Участника предвиждал голяма част от материалите да се доставят предимно от местни компании, като в преобладаващата част от договорените от него цени била включена доставка на материалите франко обекта. Минимални складови наличности щели да се поддържат в базата на дружеството в гр. Стара Загора, което било изключително предимство с оглед нулевите разходи по складиране. Изложеното по-горе участника счита за обективно обстоятелство за икономичност на предложението процент на доставно-складови разходи при условия на качествена и аргументирана доставка на материали през целия период на извършване на СМР.

5.Печалба - 8 %.

В своето ценово предложение участника бил предвидил всички видове разходи, необходими за изпълнение на договора по начин, гарантиращ спазването на нормативните разпоредби /относно трудовото и осигурителното законодателство/. Въз основа на това и с оглед опита при работа по други поръчки с Община Стара Загора, нормата за печалбата била заложена на минимално ниво в отрасъла.

Друго обстоятелство, което довело до предложението размер на печалба, било

продължителността на договора - срок 5 години, което при евентуално възлагане на поръчката, ще гарантира ангажимент в дългосрочен период и икономия от мащаба.

Дружеството определило размер на печалбата в размер на минималното ниво в отрасъла, продиктуван от желанието му за съвместна ползотворна работа с Община Стара Загора.

Въз основа на посочените по-горе анализни показатели и мотивите за предложените стойности, били формирани всички единични цени, а не само за тези, за които е била изискана обосновка.

В съответствие с анализите, които сме представили, при формиране на единичните цени на видовете СМР, посочени в искането за обосновка, сме заложили анализни показатели за всяка предложена цена, за която е изискана обосновка, а именно: Почистване и подравняване основата за тротоарна настилка, Доставка и полагане на дренаращ пясъчен слой, вкл.уплътняване на пластове до 10 см., Превоз на земни маси до 20 км, Превоз на строителни отпадъци на 20 км, Рязане на асфалтова настилка с фугорезачка.

В обобщен план комисията извлича следната информация за всяка от предложените единични цени:

- Местни лица, които ще изпълняват предмета на поръчката;
- Икономичност по отношение на цената материала вследствие на добри търговски отстъпки.
- Цената на превоз била вътрешно-фирмено калкулирана средна цена, при която са взети предвид средната товароносимост на транспортните средства, собственост на дружеството;
- Наличие на собствени нови транспортни средства, чиито разходни норми били изключително ниски.
- Тенденция в понижаване цената на горивото, взета предвид при ценообразуването.

Комисията приема, че е налице икономичност при изпълнение на обществената поръчка за участника по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че:

- Съответните дейности, които не изискват непрекъснато участие на висококвалифицирани работници, участника предвижда да се изпълняват от нискоквалифицирани работници с опит в изпълнението на подобни операции. По този начин за формиране на средната часова ставка е калкулирал съотношение между квалифициран и неквалифициран персонал в размер 30:70, което според комисията води до икономичност.

- При изпълнение на предмета на обществената поръчка ще се използват работници от екипа на участника в гр. Стара Загора с оглед избягване на разходите за командировка и транспорт на работниците, което според комисията води до икономичност.

- За СМР, които ще бъдат изпълнявани механизирани, ще се използва собствена техника и механизация, позиционирана в Стара Загора, което намалявала допълнителните разходи върху механизацията, свързани с наемане или превоз на техника до обекта. Механизацията на дружеството била сравнително нова, поради което разходите за поддръжка и ремонт ще са

сведени до минимум, което според комисията води до икономичност.

- Минимални складови наличности ще се поддържат в базата на дружеството в гр. Стара Загора, което е предимство с оглед нулевите разходи по складиране и което според комисията води до икономичност.

- Определения размер на печалбата в размер на минималното ниво в отрасъла, продиктуван от желанието за съвместна ползотворна работа с Община Стара Загора, което според комисията води до икономичност.

Участникът е посочил, **че по отношение на него** са налице и изключително благоприятни условия, дължащи се на факта, че трима от останалите четирима участника, не са местни компании и не разполагали с постоянен офис, строителна база, местен инженеро-технически състав, работници и механизация, постоянно локализиране на територията на Община Стара Загора. Това било изключително благоприятно условие за Щрабаг ЕАД, тъй като:

1. Обуславяло по-конкуретни цени на труд, тъй като не се начислявали командировъчни, квартирни и пътни разходи не само за работниците, но и за инженеро-техническия персонал, който е постоянно позициониран на територията на Община Стара Загора. Персоналът бил назначен на постоянни трудови договори в Щрабаг ЕАД, което било гаранция за незабавно мобилизиране при изпълнение на възложени СМР в рамките на 5 годишния срок на действие на договора.

2. Обуславяло по-конкуретни цени на механизацията, тъй като същата била разположена на територията на Община Стара Загора и не се налагало допълнителни разходи по транспортирането ѝ до обекта, както и не се налагало наемане на терени за временна база за престой на техника и механизация. Освен това механизацията и техниката, локализирана на територията на Община Стара Загора била собственост на „Щрабаг“ ЕАД и не се налагало ползване на външни подизпълнители. Предвид това, че дружеството имало местен офис и сключени договори за изпълнение и на други поръчки територията на Община Стара Загора, разходът за механизация бил оптимизиран, тъй като не се очакват излишни престои на техника и механизация през периодите, в които не са възложени СМР по договора. Поддръжката на техниката и механизацията също била с по-конкуретна стойност, тъй като се изпълнявала на територията на Община Стара Загора при преференциални условия, договорени с местни сервиси.

3. Обуславяло по-конкуретни цени на материалите, предвид дългогодишните добри търговски взаимоотношения с местни компании, с които били постигнати изключително благоприятни договорни взаимоотношения. Фактът, че дружеството разполагало с местен постоянен офис и база, гарантирало по-голям оборот свързан с изпълнение множество обекти на територията на Община Стара Загора, което водило до по-добри отстъпки при доставка на материали. От друга страна, собствената база не налагала наемане на площи за временно

складиране на материалите и по този начин се намалявали преките постоянни разходи за изпълнение предмета на поръчката.

Предвид представената писмена обосновка комисията приема, че са налице изключителни благоприятни условия за участника по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП, изразяващи се в следното:

- местен инженеро-технически състав, работници и механизация, постоянно локализирани на територията на Община Стара Загора, което от своя страна обуславя

по-конкуретни цени на труд, тъй като не се начисляват командировъчни, квартирни и пътни разходи не само за работниците, но и за инженеро-техническия персонал, по-конкуретни цени на механизацията, тъй като същата била разположена на територията на Община Стара Загора и не се налагат допълнителни разходи по транспортирането ѝ до обекта, както и не се налага наемане на терени за временна база за престой на техника и механизация, по-конкуретни цени на материалите, предвид дългогодишните добри търговски взаимоотношения с местни компании, с които били постигнати изключително благоприятни договорни взаимоотношения, които обстоятелства според комисията са изключителни благоприятни условия за участника по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП.

Предвид гореизложеното комисията приема, че по отношение на участника са налице обективни обстоятелства по смисъла на чл. 70, ал.2, т.3 и т.4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за начина на образуване на предложените от него цени за: Почистване и подравняване основата за тротоарна настилка, Доставка и полагане на дренаращ пясъчен слой, вкл.уплътняване на пластове до 10 см., Превоз на земни маси до 20 км, Превоз на строителни отпадъци на 20 км, Рязане на асфалтова настилка с фугорезачка.

Комисията разгледа представената от ДЗЗД „Пи Ес“, гр. Стара Загора писмена обосновка и констатира:

Участникът е посочил, че при определяне на единичните цени е изхождал от следните основни фактори, формиращи общия резултат, а именно:

- Наличието на изключително благоприятни условия и икономичност при изпълнение на поръчката - близостта до източниците на суровини и производствените бази на материалите давали възможност за намаляване на разходите за доставката им. Двете дружества в обединението разполагали с технически бази, находящи се в непосредствена близост до мястото на изпълнение на обществената поръчка /Община Стара Загора/, което обуславяло минимални разходи по доставка и обслужване на механизацията

Участникът посочва, че офертата му е съобразена изцяло с икономическите условия в Република България, които не можело да бъдат подминати при ценообразуването.

Имайки предвид горното, били заложили разумни цени в качеството си на лоялен и коректен партньор, с оглед постигане на прилични резултати на дружеството.

С оглед на изложеното участника счита, че офериранията от него цена е постигната при обективни обстоятелства, свързани със следните фактори

❖ Наличие на изключително благоприятни условия за участника

❖ Икономичност при изпълнение на обществената поръчка, при съблюдаване на високо качество на изпълнение на работите - които се явявали основание по чл.70, ал.2, т.3 и т. 4 от ЗОП.

В писмената обосновка на участника следва детайлна информация и анализи обосноваващи предложените от него единични цени за:

1. Демонтаж на тротоарни настилки и натоварване на транспорт
2. Демонтаж бордюри и натоварване на транспорт
3. Машинен изкоп в земни почви и натоварване на транспорт
4. Ръчен изкоп в земни почви и натоварване на транспорт
5. Коригиране /повдигане или сваляне/ на пожарни кранове при настилки от плочи
6. Коригиране /повдигане или сваляне/ на уличен отток при асфалтови настилки
7. Коригиране /повдигане или сваляне/ на уличен отток при паважни настилки
8. Почистване и сортиране на демонтирани стари плочки
9. Пренареждане на съществуваща тротоарна настилка
10. Бетонови плочи 40/40 - сиви с дебелина 40 мм
11. Бетонови плочи - „бехатон", сиви с дебелина 60 мм
12. Бетонови плочи - „бехатон", сиви с дебелина 80 мм
13. Решетъчни тела за паркинг, сиви с дебелина 80 мм
14. Бетонови плочи 40/40- цветни с дебелина 40 мм
15. Бетонови плочи - „бехатон", цветни с дебелина 60 мм
16. Бетонови плочи - „бехатон", цветни с дебелина 80 мм
17. Жълти тактилни плочки с размери 30/30/4
18. Доставка и монтаж на бордюри градински с размер 8/16, включително полагане на бетон за основа и фугиране
19. Доставка и монтаж на бордюри улични с размер 15/25, включително полагане на бетон за основа и фугиране
20. Доставка и монтаж на бордюри улични с размер 18/35, включително полагане на бетон за основа и фугиране
21. Доставка и монтаж на бетонни пътни ивици с размер 50/25/10, включително полагане на бетон за основа и фугиране
22. Изработка на антипаркинг колче по техн.спецификация

В обобщен план комисията извлича следната информация за всяка от предложените единични цени:

Посочено е че съответния вид работа е съобразена с техническите характеристики и производителността на предвидената механизация. Сочи се още, че единичната цена за труд е съобразена с изискването на Възложителя и българското законодателство за минимална цена на труда и фирмените политики за ценообразуване. За съответните позиции е направен анализ на машиносмяна, съобразен с фирмените политики за начин на ценообразуване. За определянето на вида и количеството на ресурса за повечето позиции участника се е позовал, както на информация от предходни проекти, в които са изпълнени идентични работи, така и на задълбочена и експертна оценка на екип от инженери и икономисти на двете дружества партньори в ДЗЗД „ПИ ЕС“. Взети били под внимание и направените експертни заключения от оценка на риска.

Представена е фигура 1, на която е показана схема на работното време на работниците. От нея се виждало, че необходимото работно време на работниците се състои от време за полезна работа, почивки и необходими прекъсвания.

Представена е фигура 2, на която е показана схема за изследваното работно време на строителните машини.

Посочено е, че ДЗЗД „ПИ ЕС“ е обединение от две местни фирми със сериозен опит в областта на новото строителство, ремонт и поддържане на пътища и пътни съоръжения, градски комуникации и инфраструктурите около тях, вкл. тротоарни настилки. Изпълнени са и в момента се изпълнявали проекти както от местно, така и от национално значение.

Базирайки се именно на дългогодишния си опит и след извършен обстоен анализ на спецификата на обществената поръчка, участника счита, че е предложил оптимални цени за изпълнение.

С представената ценова оферта не се целяло формиране на големи печалби за сметка на Възложителя и в този смисъл единичните цени по видовете СМР, кореспондирали със средните пазарни цени за региона.

Местоположението на обекта и позиционирането на ресурсната обезпеченост давала възможност за максимално оползотворяване на работния ден.

Цените, предложени в офертата на ДЗЗД „ПИ ЕС“ били съобразени с нормите за разход на материали и механизация по УСН, норми за разход на труд по ТНС, както и вътрешни фирмени норми получени на база дългогодишен опит. Параметрите за ценообразуване не надвишавали средните за страната и били съобразени с минималната цена на труда за отрасъла в страната.

Основни принципи, заложи при разработването на единичните цени били:

1. Целесъобразен ред за разгръщане на строителния процес в предвид технологичните последователности;
2. Непрекъснато строителство при висока производителност;
3. Рационално използване на капиталовложението;

ДЗЗД „ПИ ЕС" имало приобектов мениджмънт, който се грижел за следенето на изпълнението на работите и навременното информирание на екипите за позицията им спрямо другите работни групи и спрямо работната програма.

Предвид представената писмена обосновка комисията приема, че е налице изключително благоприятно условие за участника по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващо се в това, че двете дружества в обединението разполагали с технически бази, находящи се в непосредствена близост до мястото на изпълнение на обществената поръчка /Община Стара Загора/, което обуславя минимални разходи по доставка и обслужване на механизацията.

Комисията приема, че е налице изключително благоприятно условие за участника по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 3 от ЗОП изразяващо се в това, че преди определянето на единичните цени била извършена задълбочена и експертна оценка на екип от инженери и икономисти на двете дружества партньори в ДЗЗД „ПИ ЕС". Взети били под внимание и направените експертни заключения от оценка на риска, което според комисията благоприятства формирането на по-добра цена.

Комисията приема, че е налице икономичност при изпълнение на обществената поръчка за участника по смисъла на чл. 70, ал.2, т. 4 от ЗОП изразяваща се в това, че по отношение на участника е налице близост между източниците на суровини и производствените бази на материалите, което според комисията дава възможност за намаляване на разходите за доставката им.

Предвид гореизложеното комисията приема, че по отношение на участника са налице обективни обстоятелства по смисъла на чл. 70, ал.2, т.3 и т.4 от ЗОП и приема представената от участника писмена обосновка за начина на образуване на предложените от него цени за:

1. Демонтаж на тротоарни настилки и натоварване на транспорт
2. Демонтаж бордюри и натоварване на транспорт
3. Машинен изкоп в земни почви и натоварване на транспорт
4. Ръчен изкоп в земни почви и натоварване на транспорт
5. Коригиране /повдигане или сваляне/ на пожарни кранове при настилки от плочи
6. Коригиране /повдигане или сваляне/ на уличен отток при асфалтови настилки
7. Коригиране /повдигане или сваляне/ на уличен отток при паважни настилки
8. Почистване и сортиране на демонтирани стари плочки
9. Пренареждане на съществуваща тротоарна настилка
10. Бетонени плочи 40/40 - сиви с дебелина 40 мм
11. Бетонени плочи - „бехатон", сиви с дебелина 60 мм
12. Бетонени плочи - „бехатон", сиви с дебелина 80 мм
13. Решетъчни тела за паркинг, сиви с дебелина 80 мм
14. Бетонени плочи 40/40- цветни с дебелина 40 мм

15.Бетонови плочи - „бехатон“, цветни с дебелина 60 мм

16.Бетонови плочи - „бехатон“, цветни с дебелина 80 мм

17.Жълти тактилни плочки с размери 30/30/4

18.Доставка и монтаж на бордюри градински с размер 8/16, включително полагане на бетон за основа и фугиране

19.Доставка и монтаж на бордюри улични с размер 15/25, включително полагане на бетон за основа и фугиране

20.Доставка и монтаж на бордюри улични с размер 18/35, включително полагане на бетон за основа и фугиране

21.Доставка и монтаж на бетонни пътни ивици с размер 50/25/10, включително полагане на бетон за основа и фугиране

22.Изработка на антипаркинг колче по техн.спецификация.

Комисията допуска до оценка на ценовите предложения участниците: „Девня Трейд“ ООД, гр. Варна, „Пътно поддържане - Сливен“ ЕООД, гр. Сливен, „ПСТ Груп“ ЕАД, гр. София, „Щрабаг“ ЕАД, гр. София и ДЗЗД „Пи Ес“, гр. Стара Загора. Комисията пристъпи към оценка на офертите по подпоказатели **Р_А – оценка по раздел А** – „Подготовка основа и други съпътстващи работи“, **Р_В – оценка по раздел В** – „Тротоарна настилка“, **Р_С – оценка по раздел С** – „Бетонови бордюри“ и **Р_Д – оценка по раздел Д** – „Антипаркинг съоръжения“ и по показател **Р₁** - „оценка за цена на поръчката“ съобразно методиката за оценка на офертите.

1. Участникът Девня Трейд“ ООД, гр. Варна получава оценки както следва:

-по подпоказател **Р_А** участникът получава 46,11 точки.

-по подпоказател **Р_В** участникът получава 48,42 точки.

--по подпоказател **Р_С** участникът получава 70,21 точки.

--по подпоказател **Р_Д** участникът получава 76,12 точки.

--по показател **Р₁** участникът получава 60,22 точки.

2. Участникът „Пътно поддържане - Сливен“ ЕООД, гр. Сливен получава оценки както следва:

-по подпоказател **Р_А** участникът получава 59,84 точки.

-по подпоказател **Р_В** участникът получава 98,38 точки.

--по подпоказател **Р_С** участникът получава 91,75 точки.

--по подпоказател **Р_Д** участникът получава 95,49 точки.

--по показател **Р₁** участникът получава 86,37 точки.

3. Участникът „ПСТ Груп“ ЕАД, гр. София получава оценки както следва:

-по подпоказател **Р_А** участникът получава 78,44 точки.

-по подпоказател **Р_В** участникът получава 55,59 точки.

--по подпоказател **Р_С** участникът получава 71,08 точки.

--по подпоказател **Р_Д** участникът получава 95,06 точки.

--по показател **P₁** участникът получава 75,05 точки.

4. Участникът „Щрабаг“ ЕАД, гр. София получава оценки както следва:

-по подпоказател **P_A** участникът получава 42,03 точки.

-по подпоказател **P_B** участникът получава 49,93 точки.

--по подпоказател **P_C** участникът получава 63,13 точки.

--по подпоказател **P_D** участникът получава 68,92 точки.

--по показател **P₁** участникът получава 56 точки.

5. Участникът ДЗЗД „Пи Ес“, гр. Стара Загора получава оценки както следва:

-по подпоказател **P_A** участникът получава 51,64 точки.

-по подпоказател **P_B** участникът получава 97,33 точки.

--по подпоказател **P_C** участникът получава 99,05 точки.

--по подпоказател **P_D** участникът получава 90,75 точки.

--по показател **P₁** участникът получава 84,69 точки.

Комисията притъпи към изчисляване на комплексната оценка на участниците съобразно методиката за оценка на офертите, както следва:

Участникът Девня Трейд“ ООД, гр. Варна получава **КР** - „комплексна оценка” 61,70 точки.

Участникът „Пътно поддържане - Сливен“ ЕООД, гр. Сливен получава **КР** - „комплексна оценка” 87,73 точки.

Участникът „ПСТ Груп“ ЕАД, гр. София получава **КР** - „комплексна оценка” 75,05 точки.

Участникът „Щрабаг“ ЕАД, гр. София получава **КР** - „комплексна оценка” 57,90 точки.

Участникът ДЗЗД „Пи Ес“, гр. Стара Загора получава **КР** - „комплексна оценка” 83,72 точки.

Комисията единодушно класира участниците в процедурата както следва:

На първо място класира участникът „Пътно поддържане - Сливен“ ЕООД, гр. Сливен с **КР** - „комплексна оценка” 87,73 точки.

На второ място класира участникът ДЗЗД „Пи Ес“, гр. Стара Загора с **КР** - „комплексна оценка” 83,72 точки.

На трето място класира участникът „ПСТ Груп“ ЕАД, гр. София с **КР** - „комплексна оценка” 75,05 точки.

На четвърто място класира участникът Девня Трейд“ ООД, гр. Варн с **КР** - „комплексна оценка” 61,70 точки.

На пето място класира участникът „Щрабаг“ ЕАД, гр. София с **КР** - „комплексна оценка” 57,90 точки.

Въз основа на гореизложеното комисията предлага на възложителя да издаде мотивирано решение, с което да обяви класирането на участниците и да определи за изпълнител класираният на първо място участник.

Неразделна част от настоящия протокол са Протокол №1 от 08.12.2015г. и 18.12.2015г., Протокол №2 от 01.02.2016г., Протокол № 3 и 08.02.2016г. и Протокол № 4 от 11.02.2016г.

Настоящият протокол е съставен на 25.05.2015г. и заедно с цялата документация по процедурата се предава на Възложителя за вземане на решение.

ПРЕДСЕДАТЕЛ: инж. Янчо Калоянов – (П)

/Заместник-кмет „Строителство, архитектура и градоустройство“/

ЧЛЕНОВЕ:

1. инж. Веска Узунова – (П)
2. инж. Добромир Дерменджиев – (П)
3. Мария Боянова – (П)
4. инж. Йовка Минкова – (П)
5. Ирена Дончева – (П)
6. Николай Митов – (П)

На основание чл. 72, ал. 3 от ЗОП на 10.03.2016г. приемам протоколите от работата на комисията, ведно с цялата документация по процедурата

ЖИВКО ТОДОРОВ (П)

Кмет на община Стара Загора